



NO SE TRATA DE VENDER MÁS, SE TRATA
DE VENDER DISTINTO

El Mercado Cambió y con él las Reglas de las
Ventas B2B

QUE NOS COMPLICA



Lo que antes garantizaba éxito hoy es una trampa mortal. Las mismas tácticas de siempre llevan a los mismos resultados de siempre: oportunidades diluidas, competencia brutal, clientes que exigen descuentos y un pipeline que se llena, pero nunca se materializa en cierres.

- Pronósticos que fallan y decisiones que tambalean.
- Resultados volátiles que desmoronan la confianza.
- Márgenes en caída libre por descuentos desesperados.
- Clientes clave que no te ven, no te escuchan, no te eligen.
- Reuniones sin alma que matan acuerdos potenciales.
- Oportunidades perdidas en un mercado que no perdona.
- La incertidumbre como el mayor costo oculto.

NUESTRO ENTORNO B2B



- La saturación de propuestas que diluye el valor diferencial de las marcas.
- La evolución tecnológica que supera la capacidad de adaptación de los equipos.
- Clientes cada vez más sofisticados que exigen personalización y excelencia en cada interacción.
- Equipos de venta que priorizan cantidad sobre calidad, relegando diferenciadores clave.
- Ecosistemas fragmentados donde las marcas pierden protagonismo estratégico.
- La presión por resultados inmediatos que sacrifica sostenibilidad a largo plazo.
- Un mercado hipercompetitivo donde solo sobreviven los que rompen las reglas del juego.

NO SE TRATA DE VENDER MÁS, SE TRATA DE VENDER DISTINTO

El mercado cambió y con él, las reglas de las ventas

Aquí es donde FLEX SALES marca la diferencia. Este no es un modelo para seguir compitiendo, es un modelo para cambiar el juego

No vienes aquí a aprender técnicas tradicionales. Vienes a reescribirte como un vendedor que dirige la narrativa, influye en cada conversación y ejecuta con control absoluto.

Este es el único programa de transformación comercial que te entrega tres activos reales





EL PROGRAMA MAESTRÍA EN EL NUEVO JUEGO

- Reposicionamiento absoluto: Descubres y construyes una identidad que te pone en una liga distinta
- Un pitch que captura y rompe esquemas: Dejas de sonar como los demás y empiezas a ser la única opción lógica para tu cliente.
- Ejercicio en el mundo real: No nos quedamos en teoría, sales con leads reales para probarlo y validarlo en el mercado

RECONFIGURACIÓN: ELIMINA TU PROGRAMA OBSOLETO

Tu mayor obstáculo no es el mercado. Es lo que crees que sabes sobre vender.



Aquí rompemos el modelo mental que te ha mantenido atrapado en tácticas predecibles. Aprenderás a ver las ventas de manera diferente, identificarás los errores que han saboteado tus cierres y comenzarás a operar con una nueva estructura.

01

SESIÓN DE DESCUBRIMIENTO NUESTRO ENTORNO CAMBIÓ

- Descubrirás los "villanos invisibles" que han estado bloqueando tu crecimiento.
- Aprenderás "qué hacer diferente" para empezar a ganar en este nuevo entorno.
- Implementarás nuevos modelos para enfrentar nuevos desafíos

REPOSICIONAMIENTO: CONVIÉRTETE EN UNA MARCA DE ALTO VALOR

Si el mercado te percibe como un vendedor más, estás muerto.



Si no eres
diferente, eres
indiferente

Esta fase te saca del montón y te convierte en una entidad inconfundible en tu sector. No se trata de vender, se trata de que los clientes te reconozcan como la mejor opción desde el inicio.

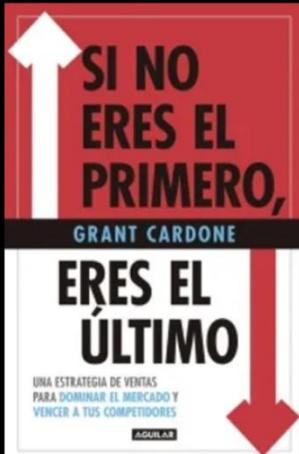
02

SESIÓN DE
VALOR
VENDO O ME
COMPRAN

- Construirás una identidad de autoridad, relevancia y diferenciación.
- Definirás tu mensaje para que no te comparen con la competencia, sino que te elijan sin dudas.
- Implementarás modelos predictivos y herramientas de IA para predecir el éxito de tus cierres.

DOMINIO DE PITCH: ROMPE LOS PATRONES Y CAPTURA ATENCIÓN

Si no captas la atención en 6 segundos, perdiste.



Si no eres el primero, eres el último

Esta fase te enseñará a estructurar y ejecutar un pitch ultra-personalizado que rompa con lo tradicional y haga que tu cliente escuche, entienda y actúe.

03

SESIÓN DE

TRANSFORMACIÓN

CUÁL ES TU OFERTA

- Aprenderás técnicas avanzadas de Storyselling, Neuro ventas y Patrón de Interrupción.
- Construirás un mensaje que nadie podrá ignorar.
- Practicarás en un entorno controlado y recibirás feedback en tiempo real.

PRUEBA DE FUEGO: ENTRENA SIN RIESGO, PERFECCIONA SIN MIEDO



El problema con la mayoría de los programas de ventas es que se quedan en teoría. Aquí entrenas con presión real antes de salir al mercado.

“No se puede ser igual, pensar igual, actuar igual, para tener éxito en un mundo que no permanece igual”

04

SESIÓN DE
APLICACIÓN
APLICACIÓN CON EL
SPONSOR

- Harás simulaciones avanzadas con clientes ficticios para probar cada táctica.
- Aprenderás cómo manejar fricción y negociación sin perder control.
- Ajustarás y perfeccionarás tu discurso hasta que sea infalible.

CAMPO DE BATALLA REAL, CON LEADS REALES EN TU TARGET



No se trata solo de entrenar. Aquí sales con leads calificados y pones todo a prueba en el mundo real

05

REALIDAD Y
ACCIÓN
LA MARCA EN TU
TARGET

- Aplicarás todo lo aprendido en situaciones de negocio reales.
- Recibirás feedback en vivo basado en resultados, no en teoría.
- Medirás tu impacto inmediato con métricas precisas.
- Construimos el Concepto y diseñamos una campaña para apoyar tu salida al ruedo

OPTIMIZACIÓN CONTINUA: EL PROCESO NO TERMINA AQUÍ



La diferencia entre los vendedores promedio y los que dominan el mercado es que los segundos no dejan de mejorar nunca.

Por eso, FLEX SALES incluye un sistema de soporte continuo que te permite ajustar, refinar y seguir evolucionando.

06

CONTINUIDAD

AD
TE SEGUIMOS
ACOMPAÑANDO

- Tendrás sesiones de optimización y análisis de resultados.
- Acceso a un sistema de acompañamiento para resolver dudas y perfeccionar Modelos
- Ajustarás tu estrategia según los datos de tu desempeño en el mercado.

COMO FUNCIONA



- 5 Sesiones telemáticas o presenciales de 2,5 horas de duración, todas de experiencia inmersiva y practica
- + Actividad de Generación de demanda y acción en tu mercado con la marca
- Sesiones orientadas a grupos de máximo 12 personas
- Sugerencia de ejecución, una sesión por semana
- Disponibilidad, desde Marzo 2025 para dar inicio al programa
- El objetivo del programa es producir aplicación, impacto y modificación de patrones.

PRECIOS Y PAGO



- El valor del programa es de **USD7.800.-** más impuestos
- El valor no incluye costos de salón ni operación en caso de ser presencial, tampoco considera costos de traslado en caso de ejecución en una ciudad fuera de Santiago de Chile.
- La forma de pago es de 50% al comienzo y 50% al cierre del programa.
- Las opciones de contratación:
 - A través de The Other Side, pago con tarjeta de crédito.
 - Orden de Compra y Facturación en Chile y transferencia a cuenta corriente.
 - Orden de Compra y Proforma en USA con transferencia a cuenta corriente

POR QUE NOSOTROS



- 1.- Actuamos Contracorriente, Estrategias que Desafían el Status Quo
- 2.- Spin-Lab: Donde la Estrategia se Encuentra con la Realidad
- 3.- Transformamos Vendedores en Narradores de Valor y Líderes de Confianza
- 4.- Innovación que Rompe Moldes y Construye Resultados
- 5.- Reducimos la Incertidumbre con estrategias probadas que generan resultados
- 6.- Precisión predictiva que entrega certezas de pronostico
- 7.- Mejoramos márgenes sin tocar precios

LO HACEMOS DISTINTO

INVISIBLE	VISIBLE
IRRELEVANTE	RELEVANTE
INDIFERENTE	DIFERENTE
VENDER MÁS	VENDER SIEMPRE
TÉCNICAS DE VENTAS	MODELOS MENTALES
CÁMBIO	TRANSFORMACIÓN
MANEJO DE OBJECIONES	DISMINUCIÓN DE FRICCIÓN
DIFICULTAD EN LA VENTA	CONTROL DE CONTEXTOS
VENDER	INFLUENCIAR
PRESENTACIÓN	RELEVANCIA
COMUNICAR	CAPTAR, CONECTAR
PERSECUCIÓN	SOBREDEMANDA
GENERAR VALOR	POSICIONAMIENTO ESTRATÉGICO
CAPACITACIÓN	ENTRENAMIENTO
ADIESTRAMIENTO	PRÁCTICA
TÁCTICA	ESTRATEGIA

POR QUE NOSOTROS



No es para todos...

Un concepto boutique, pocos proyectos personalizados, guiados y acompañados en busca de la transformación.

CONTACTO E INFORMACION ADICIONAL

WEB:

<https://www.spin-sales.com>

THE OTHER SIDE COMUNIDAD B2B:

<https://nas.io/the-other-side>

LINKEDIN:

<https://www.linkedin.com/in/franciscojavierdelreal/>

Centro de Entrenamiento SPIN-SALES

<https://franciscodelreal.thinkific.com/courses/ventas>

CANAL YOUTUBE:

<https://www.youtube.com/@franciscodelreal.spin-sales>

The Other Side Consultora
SpA

pancho@franciscodelreal.cl

WB: +56981299329

